

Programme de formation

Transformer vos nouveaux clients en clients rentables

Objectif de la formation

Les honoraires des nouveaux clients sont aujourd'hui serrés. Comment installer, dès l'entrée d'un nouveau client dans votre cabinet, une relation rentable ?

Cette formation vous permet de :

- ✓ Mener vos entretiens de vente et de formaliser vos propositions commerciales dans un cadre rentable
- ✓ Identifier les points d'amélioration du client en termes d'organisation
- ✓ Proposer des solutions générant des bénéfices pour lui et des

Pré-requis

Aucun pré-requis n'est exigé

Programme

- **Mener l'entretien : les différentes étapes**
- **Amener le client à accepter une nouvelle organisation**
Savoir poser des questions
Mieux connaître les points clés de votre interlocuteur et de son entreprise
- **Identifier la notion de bénéfices liés à vos propositions d'organisation rentable**
- **Exprimer les solutions rentables en CAB**
Caractéristiques-avantages-bénéfices
Pour des propositions orientées clients
- **Exemples de questionnaires et de propositions**

Intervenant



Éric NIAUFRE,

Consultant en développement commercial pour les experts-comptables

Méthodes pédagogiques

Alternance de théorie et d'exemples concrets, avec des cas pratiques et des exercices.

Un support est projeté lors de la formation. Un livret pédagogique est remis aux participants au début de la formation.

Modalités d'évaluation

Un test d'évaluation des acquis est réalisé à la fin de la formation.

Une attestation de présence est adressée au stagiaire à l'issue de la formation ainsi qu'un questionnaire de satisfaction.

Modalités et délais d'accès

Inscription via notre formulaire d'inscription sur le site : au minimum 5 jours ouvrés avant le démarrage de la session.

En cas de prise en charge par un OPCO : vous devez en faire la demande à votre OPCO un mois avant le démarrage de la session.



Vendredi 04 octobre 2024
De 9h à 12h30



3 heures 30



Classe virtuelle, à distance
Micro et caméra obligatoires



20 personnes maximum



Experts-comptables



Adhérent/Correspondant :
inclus
Autres publics :
180 € HT – 216 € TTC



Accessibilité aux personnes en situation de handicap.

Afin de vérifier les possibilités d'accueil, merci de prendre contact avec Dimitri Boyer au 01.53.33.34.85