

Programme de formation

Cession d'une entreprise : les stratégies d'optimisation du patrimoine

Objectif de la formation

Étape clef dans la vie d'un dirigeant, la cession d'une entreprise s'anticipe. Afin d'optimiser cette cession, il est indispensable de réfléchir à la stratégie patrimoniale globale en amont afin d'adapter au mieux les mécanismes d'optimisation existants et surtout de protéger le chef d'entreprise et sa famille.

Ce webinaire a pour objectif de vous montrer comment anticiper la cession de son entreprise pour optimiser cette opération.

Pré-requis

Aucun pré-requis n'est exigé

Programme

- **Introduction**
Le contexte économique et fiscal
- **Les stratégies avant cession**
Les questions à se poser
La cession non optimisée
Les stratégies avant cession
- **Les enjeux sociaux**
- **Cas pratique**

Intervenant



LAPLACE,
Spécialiste en gestion de patrimoine

Méthodes pédagogiques


Alternance d'apports théoriques et d'exemples pratiques

Support projeté et remis aux participants

Un quiz d'évaluation des acquis est réalisé à l'issue de la formation

Un questionnaire de satisfaction est proposé aux participants

Une attestation de présence est adressée aux participants à l'issue de la formation

 **Lundi 21 octobre 2024**
De 10h à 11h30

 **1h30**

 **Webinaire, à distance**
Interactions via le chat

 **Effectif non limité**

 **Experts-comptables et avocats**

 **Adhérent/Correspondant :**
inclus
Autres publics :
50 € HT – 60 € TTC



Accessibilité aux personnes en situation de handicap.

Afin de vérifier les possibilités d'accueil, merci de prendre contact avec Dimitri Boyer au 01.53.33.34.85